



Rundum Sorglospaket beim Wohnungsverkauf

«Vor über 15 Jahren haben wir mit viel Glück unser Zuhause in Effretikon gefunden. eine für uns damals unglaublich grossflächige und attraktive 6.5 Zimmer Maisonette Wohnung. Kurz davor hätten wir beinahe ein anderes Objekt in Betracht gezogen und wirklich nur mit Glück und einem guten Tipp sind wir auf dieses Bijou gestossen.

Wir haben uns in diese Wohnung von Anfang an verliebt und unsere Kinder hatten ein schönes und gutes Zuhause in der familienfreundlichen Überbauung im Bachwies in Effretikon.

Nun, wie so oft im Leben, werden unsere Kinder langsam flügge und auch wir haben uns verändert. Es kam ein zusätzlicher Wohnsitz im Tessin dazu und fast die gesamte Familie arbeitet heute in Winterthur oder geht dort zur Schule. Wir haben deshalb überlegt, nebst dem Haus im Tessin eine angemessene Wohnung in Winterthur zu suchen, die unseren heutigen Bedürfnissen entspricht.

Das war dann der Startschuss für das Projekt „Wohnungsverkauf“. Wir wollten uns seriös auf dem Markt informieren und suchten den Kontakt zu diversen Spezialisten. Hierbei war niemand darunter, der uns wirklich überzeugt hat. Deshalb entschieden wir uns es selber zu versuchen. Gesagt getan. Da wir über PC-Kenntnisse und einen guten Geschäftssinn verfügen, haben wir das Projekt mit vollem Enthusiasmus in Angriff genommen.

So ein Inserat kann ich ja gut selber schalten und die paar Verträge sollten auch zu bewältigen sein und zugleich spare ich das Maklerhonorar.

Es stellte sich heraus, dass dieses Unterfangen nicht ganz so einfach war, wie wir dachten. Wir hatten viele Besichtigungen aber nichts Konkretes. Irgend etwas war immer.

In der Zwischenzeit hat sich Nicolà Caratsch bei uns telefonisch gemeldet und kam mit seiner unaufdringlichen Art gut bei uns an.

Wir haben ihn eingeladen. Nach unseren Makler-Erlebnissen waren wir eher skeptisch, doch es kam ganz anders. Er erklärte die Vorgehensweise der Firma Ameca GmbH und wir merkten sofort, dass da etwas dahinter steckt.

Manuel Meier hat uns dann eine seriöse und wirklich nachvollziehbare Schätzung ausgearbeitet und wir gaben „grünes Licht“. In kurzer Zeit wurden sehr professionell die Unterlagen ausgearbeitet, die Inserate geschaltet und die Beiden gingen gekonnt an die Sache heran.

Ihre Vorgehensweise hat uns beeindruckt. Durch Ihre unaufdringliche Art, das Fachwissen, die kompetente Beratung für Finanzierungen und Renovationen, können Sie Interessenten marktgerecht unterstützen und begleiten. Sie fanden in kurzer Zeit den „richtigen Käufer“ für unsere Wohnung.



Zielorientiert, kompetent und sympathisch. Wir danken den Beiden für die professionelle Abwicklung unseres Wohnungsverkaufes»
Roland und Patricia Meister